

Wir sind ein führendes Vertriebsunternehmen und Anbieter von Produktionsanlagen für die Elektronikfertigung. Als mittelständisches Unternehmen vertreiben wir unsere Produkte im deutschsprachigen Raum.

Wir suchen Sie als

## **Sales Manager (m/w/d)**

am Standort Hanau

### **Ihre Aufgaben**

- Auf- und Ausbau von Kundenbeziehungen sowie Beratung und Betreuung von Kunden
- Produktpräsentationen, Bedarfsanalysen und Betreuung von System-Evaluierungen beim Kunden
- Durchführung von Markt- und Wettbewerbsanalysen, Strategieentwicklung
- Teilnahme an Messen und Fachtagungen
- Vorbereitung Angeboten und Anwendung unseres CRM-Systems
- Klärung technischer Anforderungen zum Kunden, Lieferanten und intern

### **Ihr Profil**

- Abgeschlossene technische oder kaufmännische Berufsausbildung
- Erste Berufserfahrung im Vertrieb von technischen Anlagen
- Vorzugsweise Kenntnisse in der Elektronikfertigung
- Offenes und sympathisches Auftreten und gute rhetorische Fähigkeiten
- Gutes Verständnis für technische Zusammenhänge
- Verhandlungsgeschick und Verständnis für kaufmännische Zusammenhänge
- Loyalität, Souveränität und sicheres positives Auftreten
- Hohe Reisebereitschaft

### **Was wir bieten**

- Eine selbständige und abwechslungsreiche Tätigkeit
- Ein faires und branchenübliches Gehalt
- Einen Dienstwagen auch zur Privatnutzung
- Ein innovatives Produktspektrum in einem zukunftssicheren Markt
- Kurze und unbürokratische Entscheidungswege
- Ein sehr gutes und gemeinschaftliches Arbeitsklima

Haben wir Ihr Interesse geweckt? Dann freuen wir uns auf Ihre vollständigen Bewerbungsunterlagen mit aktuellem Lichtbild, frühester Eintrittstermin und Gehaltsvorstellungen.

Die Bewerbung richten Sie bitte an **Herrn Andreas Keller**.

Gerne per Email: [a.keller@smartrep.de](mailto:a.keller@smartrep.de)

**SmartRep GmbH**  
**Martin-Luther-King-Straße 2b**  
**63452 Hanau**  
**[www.smartrep.de](http://www.smartrep.de)**